

L'évolution du Système d'Information Hospitalier et ses enjeux

La solution complète T2A de Web100T

Depuis maintenant plusieurs années, Web100T est largement reconnu pour son expertise en matière de recueil d'activité, de PMSI et de régulation (workflow de gestion des blocs opératoires et des lits). Web100T équipe aujourd'hui plus de 150 établissements privés, PSPH et publics de toute taille, c'est-à-dire de la clinique spécialisée aux CHU les plus importants.

Poussé par la nécessité d'apporter une réponse cohérente à ses clients privés avec une chaîne T2A complète, et devant l'obsolescence et l'insatisfaction des établissements hospitaliers privés pour les progiciels de gestion administrative existants, alors même que les attentes sont fortes, Web100T a lancé, il y a près de 3 ans, le développement d'une nouvelle solution de gestion administrative et de facturation : « WebGeOFac® ».

Ce progiciel, en complément des autres produits de la société, permet d'offrir aux établissements hospitaliers privés une chaîne T2A complète et cohérente couvrant les besoins médico-administratifs.

D'emblée, cette solution, d'une prise en main aisée, destinée à devenir la véritable colonne vertébrale du Système d'Information Hospitalier (SIH), apporte des avantages très significatifs par rapport aux solutions existantes sur le marché, parfois depuis plus de 20 ans : architecture full web, système de workflow complet, lecture rapide des cartes sesame-vitale et contrôle automatique de l'ouverture des droits sur les portails AMO/AMC, contrôle qualité puissant et transversal à tous les niveaux (Régulation, Collecte d'activité, PMSI et données administratives) pour contrôle automatique de tous les éléments constitutifs des factures, mise à jour des référentiels CCAM, NABM, LPP et UCD sans intervention de l'éditeur, gestion des multi-sites/multi-Finiss et mouvements inter-établissements, etc.

La commercialisation a débuté en novembre 2009. Web100T, dont la bonne santé économique et l'approche pragmatique sont reconnues, a évité de brûler les étapes : le produit a été mis en test puis en exploitation pendant plusieurs mois dans un établissement de taille importante pour en vérifier le bon fonctionnement avant de confirmer sa commercialisation. C'est à l'issue de cette période probatoire, validant le fait que le produit est en mesure de facturer et de gérer sans faute l'ensemble des processus de gestion de l'établissement (facturations exhaustives, télétransmissions sans rejets, traitement des retours Noémie, recouvrement, gestion des honoraires et des redevances, etc.), qu'il a été proposé à la vente.

Depuis, plusieurs groupes régionaux d'établissements, représentatifs du marché ont retenu et mis en exploitation la solution compte tenu de son apport tant sur le plan organisationnel que pour l'efficacité de sa facturation. Les premiers retours confirment ces avantages avec, notamment, des taux de rejets particulièrement bas...

Par ailleurs, Web100T se distingue également par la qualité de son service auprès de ses clients et par l'accompagnement de ceux-ci dans leurs projets SIH. L'équipe qui la constitue est stable et avant tout motivée par la satisfaction de ses clients.

Vous pouvez contacter Web100T au 05.56.36.68.38 ou par courriel à commercial@web100t.fr pour toute demande d'information, ou pour obtenir une documentation sur cette offre. ■

